Affiliate
Marketing
Grundlagen
Affiliate
Marketing
Grundlagen

Inhaltsverzeichnis

1. Mindset
2. Gewerbe anmelden
3. Produkt auswählen
4. Nische wählen
5. Links platzieren
6. Links kürzen
7. Der perfekte Name
8. Design
9. Insta Bio
10. Reichweite

Über mich

Hi, Ilias hier, schön dass du da bist!
Willkommen in der Welt des Affiliate Marketings.
Du hast schon mal den Ersten Schritt gemacht und willst mit Affiliate Marketing loslegen, das ist Mega.
Ich habe letztes Jahr angefangen und kann es nur jedem empfehlen.

Nun habe ich meine Eigene Webseite und meine E-Mail-Kampagne. Was ich geschafft habe, kann jeder schaffen, auch du!

Ich wünsche dir viel Spaß und viel Erfolg mit dem eBook, und nicht vergessen, bei Fragen gerne melden.

So geht es los mit dem Affiliate Marketing

1. DAS RICHTIGE MINDSET

Zunächst einmal möchte ich dir ein wenig den Wind aus den Segeln nehmen, keine Sorge, ich will hier keine schlechte Stimmung verbreiten. Du sollst aber wissen, dass man mit Affiliate Marketing nicht innerhalb weniger Wochen zum Millionär wird. Es tummeln sich im Netz viele Gurus, die dir nämlich genau das versprechen, täglich X Euros mit deinem Handy zu verdienen. Mit der **richtigen Einstellung** und dem **richtigen Mindset**, wirst du dir aber ein solides **zweites Standbein** aufbauen. Anbei die Ersten Schritte für Dich.

2. GEWERBE ANMELDEN

Der Wichtigste Punkt, du musst dein **Gewerbe anmelden**, denn sobald du die Absicht hast, eine **„gewinnbringende Tätigkeit“** auszuführen, bist du verpflichtet diese anzumelden.

Dabei spielt es keine Rolle, ob du es haupt- oder nebenberuflich machen möchtest. Durch die **Anmeldung deines Gewerbes** bekommst du nochmal einen **Motivations Schub** und es pusht dich umso mehr.
So war es bei mir zumindest, als ich meine Gewerbe-Anmeldung in den Händen hielt.

Das **Gewerbeanmeldungsformular** bekommst du bei deinem **jeweiligen Gewerbeamt**, oft kannst du es schon online ausfüllen und zurücksenden, außerdem benötigst du eine **Meldebescheinigung** und deinen **Personalausweis,** oder **Reisepass**. Beim Antrag kommt noch eine Bearbeitungsgebühr auf dich zu, bei mir waren es **26,-€,** Die Gebühr kann von Bundesland zu Bundesland, oder auch von Kommune zu Kommune abweichen. Die **Bearbeitungsgebühr** kannst du übrigens am Anfang des Folgejahres bei deiner **Steuererklärung** mit angeben.

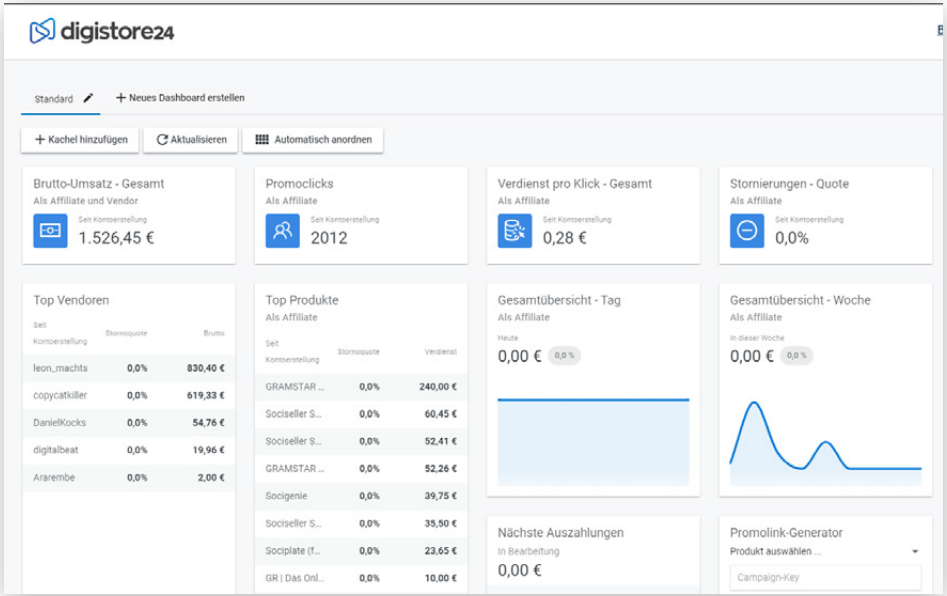
So, das wäre erledigt ;-)
Nun kannst du auch schon loslegen.

3. PRODUKTE AUSWÄHLEN

Da du nun dein Gewerbe angemeldet hast, kannst du damit beginnen, Produkte zu bewerben und zu empfehlen. Ich empfehle dir dafür zwei bekannte Plattformen, die du sowohl als **Vendor** *(wenn man sein eigenes Produkt auf der Seite anbietet)*, als auch als **Affiliate** *(derjenige, der das Produkt gegen Provision bewirbt)* nutzen kann. Diese wären einmal Digistore24 und CopeCart. Ich zeige dir einmal wie die beiden Seiten aussehen.

Zunächst Digistore24. Nachdem du dich registriert hast, ist das dein **Business-Cockpit**, wo du alle wichtigen Punkte sehen kannst. Ein wichtiger Punkt ist, du solltest unter dem Reiter **„Konto“** deine Firmendaten eingeben, denn ohne Firmendaten, keine Auszahlung

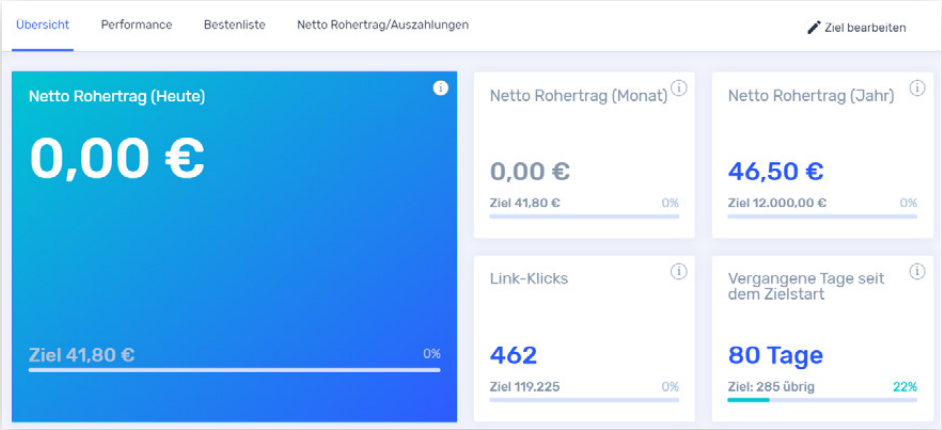
Auf dem **Marktplatz** kannst du dir z.B. Produkte aussuchen die du gerne bewerben möchtest. Unter **Konto** und **Berichte** kannst du dir Statistiken über deine Verkäufe anschauen und auch Punkte in deinem Konto abändern. Falls du eine detaillierte Beschreibung zu Digistore24 haben möchtest, kann ich dir diesen Kurs ans Herz legen: Affiliate Marketing Anfänger Kurs



So viel zu Digistore24, weiter geht’s mit **Copecart**.

Bei Copecart ist es ähnlich wie bei Digistore24 mit einem Unterschied. Bei **CopeCart** musst du dich **per Foto/Kamera verifizieren**. Dazu musst du ein **Foto** von dir, von deinem **Personalausweis** oder **Reisepass** und von deiner **Gewerbeanmeldung** auf der Seite machen. Die Verifizierung dauert meist zwei Tage.

So sieht das **Dashboard** bei Copecart aus, auch hier, wie bei Digistore24, kannst du alles einsehen und ggf. ändern.



Da du nun auf beiden Plattformen registriert bist, kannst du nun beginnen Produkte aus den beiden zu bewerben.

4. AUSWAHL DER NISCHE

Zunächst solltest du dir im Klaren sein, welche Nische du bedienen möchtest und wer deine **Zielgruppe** ist. Du kannst nicht in der einen Woche über Fitness und Ernährung sprechen und die Woche danach über Vermögensaufbau. Sei dir im Klaren, **was dich selbst auch interessiert**, denn nur so kannst du es auch **authentisch** an deine Interessenten vermitteln.

Folgende Nischen sind am profitabelsten:

- → *Fitness*
- → *Ernährung/Abnehmen*
- → *Persönlichkeitsentwicklung und Motivation*
- → *Online Geld verdienen*
- → *Dating*
- → *Vermögensaufbau*

Bei Digistore24 erkennst du gute und erfolgreiche Produkte an der Sterne-Bewertung. Wähle das oder die **Produkte** die du bewerben willst **nach folgenden Kriterien aus:**

- → *Mind. 4 Sterne Bewertung*
- → *Niedrige Storno Rate <7%*
- → *Achte darauf, dass es eine Affiliate Support Seite gibt*
- → *Wenn möglich, mit Upsells an denen du beteiligt wirst*

Nun kannst du auf beiden Seiten auf "**Bewerben**", oder "**Promoten**" klicken und die "**Affiliate links**" an deine Interessenten versenden, kaufen sie darüber, erhältst du eine **Provision**.

5. LINKS PLATZIEREN

Doch wie bringst du die Affiliate Links unter die Leute? Du solltest Möglichkeiten nutzen, um deine **Zielgruppe zu erreichen** und ich nenne dir nun **ein paar Beispiele**:

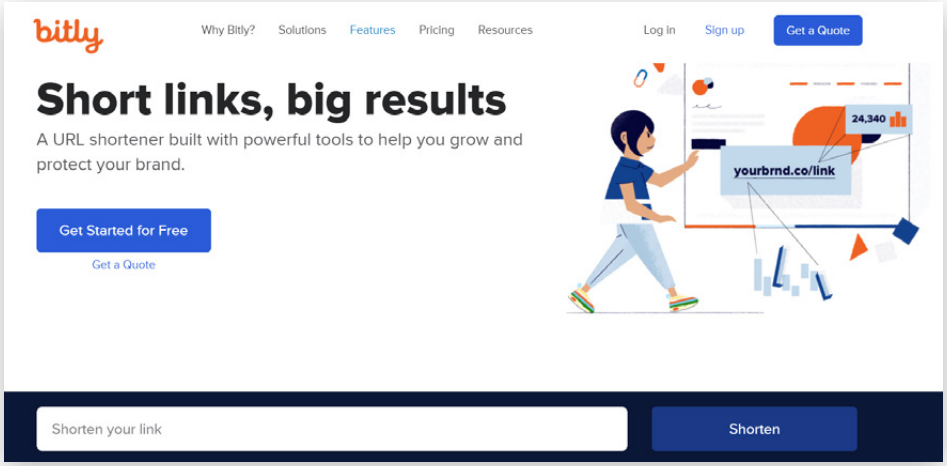
- *Instagram*
- *Facebook Gruppen*
- *Eigene Webseite / Blog*
- *Youtube*
- *Ein eigener Podcast*

6. LINKS KÜRZEN

Du musst, egal für welche Möglichkeit du dich entscheidest, nun **Content mit Mehrwert** für deine Zielgruppe und deiner Community bieten, damit sie auf dich aufmerksam werden, damit sie dir folgen und, damit sie am Ende auch bei dir kaufen. Wenn du dich für eine oder mehrere Varianten entschieden hast, kannst du nun die Links an die Leute bringen, die **klassischen Affiliate Links sehen so aus:**

https://www.digistore24.com/redir/309536/iliasmak/
https://www.copecart.com/products/b8a39a96/p/iliasmak

Nicht so einladend oder? Deswegen empfehle ich den Leuten den Link zu kürzen und zwar mit der folgenden Seite: bitly.com



Hier gibst du bei "**Shorten your link**" deinen Affiliate Link ein und drückst auf "Shorten", danach sieht er so aus:
https://bit.ly/31H9EOo

Schon besser oder Du kannst den Link auch **individualisieren** mit einer eigenen Endung.

Wo wird der Link jetzt eingefügt? Idealerweise in deine **Bio bei Instagram**, oder wenn du mit **Interessenten auf Instagram sprichst**. Durch **Reels** und **regelmäßigem posten**, machst du dich sichtbar und die Leute kommen auf dein Profil.

7. DER PERFEKTE NAME.

Jetzt wählst du einen guten Namen für dein Instagram Profil aus. Ich heiße dort @ilias_marketing. Du kannst es ähnlich machen oder auch mal schauen wie es bei anderen ist. **Vermeide aber folgende Fehler**:

- → *schnellgeldverdienen*
- → *geldverdienen21*
- → *geld_mit_insta*
- → *Klaus_geld_verdienen*

Profile mit solchen Namen haben definitiv **keinen Erfolg**, denn sie erwecken nur eins, Desinteresse.

8. DESIGN

Beim Design ist es ähnlich wie beim Namen. Du solltest ein eigenes Design haben, ein **Eigenes Branding** und/ oder **Logo**. Die Menschen müssen dein Brand mit dir identifizieren können. **Eine klare Linie** und ein **roter Faden** für dein Profil sind sehr wichtig. Canva.com nutzen die meisten für ihre Beiträge, ich auch.
Es ist **kostenlos** und es gibt eine **Menge Vorlagen**.

9. INSTA BIO

In deine Insta Bio solltest du **etwas über dich schreiben** und was du auf Instagram machst. Verwende keine Hashtags in deiner Bio, denn wenn jemand drauf klickt ist er weg von deiner Seite, also weglassen.
Meine Bio sieht z.B. so aus:

Wie du die Bio gestaltest liegt an dir. Da gibt es immer Spielraum, Teste dich aus.

10. REICHWEITE

Alles steht, jetzt baust du deine Community auf hier bekommst du ein paar Tipps von mir für den Anfang.

- ***Poste täglich*** *(am Anfang 2-3 Beiträge pro Tag)*
- ***Jeden Tag 4-6 Storys****. Hier kannst du ruhig* ***Umfragen posten****, oder das* ***Zitat des Tages****. Du kannst auch* ***über deinen Alltag posten****.* ***Bücher Empfehlungen, Abstimmungen*** *und* ***Hashtags in der Story*** *helfen auch.*
- ***Interagiere mit deiner Community****.*
  Kommentiere Beiträge, lass ein like da.
  Kommentiere auf großen Accounts.
- ***Nutze Hashtags*** *unter deinen Beiträgen für mehr Reichweite.*
- ***Nutze Reels und IGTVs****.*

Ok, das waren meine **Affiliate Tipps** für deinen Anfang

Hier bekommst du noch mein eBook, den Instagram Schnellstart mit an die Hand. Du erhältst dort Tipps und Tricks um mit Instagram zu starten, dein Profil aufzubauen, Beiträge vorzuplanen und natürlich auch deinen Account zu monetarisieren.

Hier bekommst du den

INSTAGRAM SCHNELLSTART

Mit Schnellstart10 erhälst du noch 10% RABATT obendrauf von mir (KLICK)